

HOOGWERKT

INSIDE SALES REPRESENTATIVE

“Hoe hoog leg jij de lat?” Wil jij samen met een jong en snel groeiend team bouwen aan de volgende groeifase van een innovatieve scale-up?

Hoogwerkt is een duurzaam initiatief die de traditionele verhuurmarkt bestormt en die écht anders te werk gaat.

Alles staat klaar om de Nederlandse markt te veroveren.

Ben jij commercieel ingesteld en hou jij van klantcontact?

We zijn benieuwd naar jou!

WAT GA JE DOEN ALS INSIDE SALES REPRESENTATIVE BIJ HOOGWERKT:

- In kaart brengen van prospects en leads.
- Telefonische acquisitie van prospects en leads en ze enthousiasmeren over Hoogwerkt.
- Beheren en uitbouwen van het bestaande klantenbestand.
- Signaleren en ontwikkelen van kansen in de markt.
- Je werkt aan een optimaal relatiebeheer met de klant.
- Beheren van het CRM systeem en administreren van juiste klantgegevens.

Je rapporteert aan de sales manager en werkt nauw samen met het salesteam en de binnendienst.

HOOGWERKT MET DEZE ARBEIDSVOORWAARDEN:

Marktconform salaris afhankelijk van ervaring en achtergrond. Laptop, telefoonvergoeding.

32 – 40 uur per week.

Startdatum: februari 2021

Locatie: regio Leiden en omgeving

PROCEDURE

Solliciteer direct met je motivatie en CV op suzanne.geerts@hoogwerkt.nl.

HOOGWERKT VRAAGT OM EEN MEDEWERKER DIE:

- Een HBO/WO opleiding heeft met minimaal 1 jaar ervaring in een commerciële, klantgerichte omgeving.
- Communicatief vaardig is en de behoeftes van de klant weet te achterhalen.
- Houdt van (telefonisch) klantcontact en een dienstverlenende houding heeft.
- Ambitieuw, proactief en overtuigend te werk gaat.
- Voor resultaat en succes gaat.
- Zelfstandig kan werken, maar het leuk vindt om deel uit te maken van een klein team in een dynamische organisatie.

HOOGWERKT UITDAGEND:

Hoogwerkt duurzaam met 100% elektrische machines, is CO2 neutraal en milieubesparend. Hoogwerkt als jonge innovatieve en onderscheidende organisatie die de verhuurmarkt bestormt. Hoogwerkt wil de klant sneller (dichtbij), slimmer (online) en duurzamer (100% elektrisch) haar werk laten doen. Hoogwerkt opent hiervoor de komende twee jaar 80 aphaallocaties en 3 bezorghubs om haar klanten optimaal te bedienen.

www.hoogwerkt.nl

