

# HOOGWERKT

## ZOEKT EEN INSIDE SALES MEDEWERKER

Ter uitbreiding van ons Sales Team zijn wij opzoek naar Inside Sales medewerker. Wil jij samen met een jong en snel groeiend team bouwen aan een innovatief en duurzaam bedrijf. Hoogwerkt is dé verhuurder van hoogwerkers die de traditionele verhuurmarkt bestormt en die écht anders te werk gaat. Wil jij meebouwen aan onze ambitie? Dan zijn wij op zoek naar jou

### WAT GA JE DOEN?

- In kaart brengen van prospects en leads.
- Telefonische acquisitie van nieuwe leads en ze enthousiasmeren over Hoogwerkt.
- Beheren en uitbouwen van het bestaande klantenbestand.
- Signaleren en ontwikkelen van kansen in de markt.
- Je werkt aan een optimaal relatiebeheer met de klant.
- Beheren van het CRM systeem en administreren van juiste klantgegevens.

### WAT WIJ BIEDEN:

- Marktconform salaris.
- 25 vakantiedagen per jaar.
- 8% vakantiegeld.
- Prestatiebonus.
- Reis- en telefoon kostenvergoeding
- 40 uur per week.
- Informele werksfeer.

### OVER HOOGWERKT:

Hoogwerkt is dé duurzaamste verhuurder van hoogwerkers in Nederland. Wij verhuren de meest moderne en efficiënte machines. Onze Hoogwerkers zijn voorzien van krachtige Lithium-ion accu's. Dat betekent 0% emissie, geen stank en geen geluidsoverlast. Onze organisatie is jong met veel ervaring, innovatief en onderscheidend in de verhuurmarkt. Wij willen dat onze klanten sneller, slimmer en duurzamer kunnen werken.

**HOOGWERKT.NL**

### WAT BRENG JE MEE?

- Een HBO werk- en denkniveau met ervaring in een commerciële, klantgerichte functie met bouw / technische achtergrond.
- Je kan goed kan luisteren, je bent daadkrachtig, dienstverlenend en oplossingsgericht.
- Je bent een uitstekende netwerker.
- Je wilt elke dag beter worden dan de dag ervoor.
- Je kan goed zelfstandig werken.

### SOLLICITEER:

mail je CV en motivatie naar:  
[peter.hamstra@hoogwerkt.nl](mailto:peter.hamstra@hoogwerkt.nl)

Voor meer informatie neem contact op met:  
Peter Hamstra 06 43232731