

HOOGWERKT

ZOEKT ACCOUNT MANAGERS BUITENDIENST

Ter uitbreiding van ons Sales Team zijn wij opzoek naar Account Managers voor de Regio's Zuid West- en Noord Nederland. Wil jij samen met een jong en snel groeiend team bouwen aan een innovatief en duurzaam bedrijf? Hoogwerkt is dé verhuurder van hoogwerkers die de traditionele verhuurmarkt bestormt en die écht anders te werk gaat. Wil jij meebouwen aan onze ambitie? Dan zijn wij op zoek naar jou

WAT GA JE DOEN?

- Je bent de vertegenwoordiger van Hoogwerkt bij onze klanten en adviseert hen met kostenbesparende en duurzame oplossingen.
- Je bouwt je eigen netwerk op door het uitbouwen van bestaande klanten en het werven van nieuwe klanten. Je signaleert nieuwe kansen in de verhuurmarkt.
- Je werkt aan een duurzame relatie en ontzorgt de klant.

WAT BRENG JE MEE?

- Een HBO werk- en denkniveau met ervaring in een commerciële, klantgerichte buitendienst functie met bouw / technische achtergrond.
- Je kan goed kan luisteren, je bent daadkrachtig, dienstverlenend en oplossingsgericht.
- Je bent een uitstekende netwerker.
- Je wilt elke dag beter worden dan de dag ervoor.
- Jekan goed zelfstandig werken.

WAT WIJ BIEDEN:

- Marktconform salaris.
- 25 vakantiedagen per jaar.
- 8% vakantiegeld.
- Prestatiebonus.
- Auto, laptop en telefoon van de zaak.
- Informele werksfeer.

OVER HOOGWERKT:

Hoogwerkt is dé duurzaamste verhuurder van hoogwerkers in Nederland. Wij verhuren de meest moderne en efficiënte machines. Onze Hoogwerkers zijn voorzien van krachtige Lithium-ion accu's. Dat betekent 0% emissie, geen stank en geen geluidsoverlast. Onze organisatie is jong met veel ervaring, innovatief en onderscheidend in de verhuurmarkt. Wij willen dat onze klanten sneller, slimmer en duurzamer kunnen werken.

HOOGWERKT.NL

SOLLICITEER:

mail je CV en motivatie naar:
peter.hamstra@hoogwerkt.nl

Voor meer informatie neem contact op met:
Peter Hamstra 06 43232731